

Orietador Asignado	Datos Emprendedor	Documento de Identidad	Proyecto	Telefono	Correo Electronico	Total	Observaciones Jurado 1	Observaciones Jurado 2	Observaciones Jurado 3
Marcelino Sandoval-3134494466	Helman Orlando Cardenas Pineda	13993985	arracache food Transformacion de arracacha en harina	3105370866	helman.cardenas	71,00%	El emprendedor no muestra cifras proyectadas para los proximos 3 años, las ventas de su producto aun son muy bajas, no cuenta con un equipo experto en producción de este tipo de alimentos actualmente. Este es un mercado que requiere de una fuerza de ventas importante para introducción del producto a nivel local y regional.	Proyecto desarrollado en el municipio de Cajamarca, produce Harina de Arracacha, actualmente cuenta con ventas. Se recomienda avanzar en el ítem de licencias y permisos, puntualmente registro invima. Es importante mencionar que el emprendedor debe dedicar tiempo completo a su proyecto.	Proyecto de producción de harina de arracacha en Cajamarca. Ya la producen y comercializan en minimas cantidades. Conocen los aspectos legales que deben tener. Tienen la planta productiva a un 70%, los recursos de Fondo Emprender serán para las adecuaciones y mejoramiento de las
John Eduard Hernandez-3112633495	Ethan steven ramirez betancur	1087487712	sanit clean prototipo funcional para el ahorro y consumo del agua en el uso de sanitario	3153724301	ethanSTRA8016	83,33%	Producto con validación de mercado, certificado por tecnoparque nodo la granja, ha tenido tracción de 120 unidades, participa en diferentes ferias y eventos promovidos por entidades locales como cámara de comercio, Gobernación del Tolima.	El emprendedor demuestra conocimiento y experiencia de su proyecto. Ventas actuales minimas, se recomienda revisar componente de innovación, no es claro, adicionalmente no especifica el componente ambiental, tampoco los canales de distribución. Por ultimo se recomienda revisar el ítem normativo frente a la comercialización de carne en canal.	El emprendedor es técnico y tecnólogo del Sena y está terminando la carrera de administración de empresas agroindustriales . Estpa ubicado en Ibagué. Prototipo validado en Tecnoparque. Cuenta con intenciones de compra de clientes, participa en ferias. Tiene convenios condiferentes entidades para la producción y comercialización.
Cristian Daza-3138058714	Maria Eny Betancur	42161727	la ayepa	3105944704	mebetancurz@	78,67%	Producto innovador, con buena validación de mercado, clientes definidos, se recomienda dar a conocer el producto a través de redes sociales, para ampliar el mercado	Emprendedora profesional en idiomas, proyecto desarrollado en la ciudad de Ibague, aprendiz del programa de cocina SENA, etapa lectiva cursada, actualmente en etapa productiva. Experiencia mayor de 5 años en cocina, ventas actualmente validadas, proxiamamente contara con el acompañamiento de tecnoparque SENA, así como su primer local comercial para distribuir y entregar producto terminado.	La emprendedora tiene formación técnica del SENA relacionada con el proyecto. Proyecto funcionará en Ibagué, arepas de yuca y de plátano. Cuenta con clientes para cada producto. Los recursos de Fondo los utilizará en el montaje del restaurante, tiene conocimientos de la normativa invima y el
Alexandra Mesa-3144130392	Oscar Alexander Arias Garzon	1030597571	OGKL SAS	3202521147	oscararias61@	77,67%	Se presenta un proyecto para producción de tilapia en el Espinal, ya cuenta con montaje del sistema de geomembranas.	Emprendedor ingeniero de sistemas, proyecto de piscicultura, avances en sistema automatizado de piscicultura. Produce actualmente. Avances en certificación AUNAP y CORTOLIMA. Certificado de aguas y uso de suelos.	El emprendedor es estudiante de ingeniería de sistemas y es técnico del SENA. Proyecto de tilapia roja. La producen y comercializan, cuentan con la infraestructura. Con los recursos piensan invertir en materia prima y alimento. Cuenta con el conocimiento del proceso en su totalidad.
Antonio Alvira-3103206263	Oscar Manuel Suárez Cardoso	14297192	Producción y comercialización de huevos de codorniz	3118066118	oscarsuarez16@	82,00%	Proyecto con gran potencial de crecimiento, cuenta con validacion de mercado y avances comerciales.	El emprendedor, biólogo con especialización en gestión ambiental, ha desarrollado el negocio Huevos de Codorniz APEX, el cual opera de manera informal desde hace seis meses. Actualmente, comercializa huevos de codorniz principalmente a clientes en el sector de comidas rápidas. Su propuesta incluye elementos de innovación y valor agregado, y ha participado en diversas ferias comerciales, lo cual le ha permitido ganar visibilidad y establecer acuerdos comerciales. Para fortalecer el crecimiento y formalización del negocio, se recomienda revisar y gestionar los permisos técnicos y legales necesarios para operar en este sector, asegurando así la continuidad y conformidad de la actividad dentro de las normativas vigentes.	Proyecto del sector alimentos, buena perspectiva y organización. Lo ha validado en la experiencia con recursos propios, viable de asignación de asesor en formulación.
Ana Quijano-3204880610	Sara Yulieth Sanchez Sanchez	1106891006	Bahia Spa	3017111465	sarayusan1989	80,33%	Proyecto con gran potencial de crecimiento, cuenta con validacion de mercado y avances comerciales.	La emprendedora Sara, técnica en cosmetología graduada del SENA, lidera la idea de negocio Bahia Spa en el municipio de Melgar, Tolima, donde ha ejercido esta actividad durante los últimos cinco años. Bahia Spa ofrece sus servicios en hoteles y sitios de glamping, con una oferta bien definida de servicios y una demanda promedio de 50 servicios mensuales. Se sugiere que, para consolidar el crecimiento del negocio y la introducción de nuevos servicios, se revisen los permisos y licencias requeridos, asegurando el cumplimiento normativo para la ampliación de la oferta. Además, se recomienda realizar un análisis financiero exhaustivo de la inversión necesaria para fortalecer y expandir sus operaciones, garantizando la viabilidad y sostenibilidad del proyecto.	Proyecto viable de asignación de asesor en formulación. Tiene experiencia y buen mercado en atención. Su ubicación en zona turística garantiza ingresos y sostenibilidad.

Andres Gonzalez-3167645600	Ingrid Katherine Salazar Monje	1.007.801.835	Telecomunicaciones con sistemas fotovoltaicos	3209819274	salazarkatherine	83,00%	Proyecto con potencial, ya cuenta con validación se encuentra en ejecución.	La emprendedora Sara, técnica en cosmetología graduada del SENA, lidera la idea de negocio Bahía Spa en el municipio de Melgar, Tolima, donde ha ejercido esta actividad durante los últimos cinco años. Bahía Spa ofrece sus servicios en hoteles y cotos de glamping, con una oferta bien definida de servicios y una demanda promedio de 50 servicios mensuales. Se sugiere que, para consolidar el crecimiento del negocio y la introducción de nuevos servicios, se revisen los permisos y licencias requeridos, asegurando el cumplimiento normativo para la ampliación de la oferta. Además, se recomienda realizar un análisis financiero exhaustivo de la inversión necesaria para fortalecer y expandir sus operaciones, garantizando la viabilidad y sostenibilidad del proyecto.	Proyecto de gran proyección. Validación de iniciativa propia, se encuentran ejecutando con resultados importantes. Viable para asignación de Asesor en formulación.
Raul Sanchez-3175767133	Laura Marcela Ramirez Martinez	1.110.461.781	Riya	3102501830	Lauraramirez18	79,33%	Proyecto de turismo con potencial de crecimiento ya se encuentra en funcionamiento, avanzado en permisos e implementación de estrategias comerciales interesantes que le ha permitido impulsar el negocio.	La emprendedora Laura Marcela Ramirez Martinez ha desarrollado una idea de negocio de hospedaje en cabafles en la zona rural de Ibagué. Actualmente, cuenta con propiedad sobre el terreno, y la empresa está formalmente constituida ante la Cámara de Comercio y registrada en el Registro Nacional de Turismo. Además, ha establecido una presencia activa en redes sociales, lo que le ha permitido ganar visibilidad y generar ventas. La emprendedora tiene claridad sobre la inversión propia que aporta al proyecto, así como sobre los recursos requeridos de Fondo Emprender. Para fortalecer el negocio, se recomienda continuar optimizando el uso de redes sociales para captar clientes, evaluar el potencial de expansión de servicios complementarios en el hospedaje y asegurarse de que los recursos solicitados al fondo se alineen con un plan financiero detallado y con el crecimiento proyectado del negocio.	Proyecto importante y viable para asignar asesor para formulación.